



Isabelle Peyroutou

PROFESORA DE FLE

+33 6.09.03.26.88

ipeyroutou@gmail.com

Zarautz

COMPETENCIAS

ENSEÑANZA / FORMACIÓN

- Generar contenidos adaptados
- Construir una secuencia pedagógica
- Liderar grupos
- Motivar personas
- Evaluar los resultados
- Preparar para las pruebas DELF

ADMINISTRACIÓN / VENTAS

- Gestionar una cartera de clientes
- Buscar nuevos clientes
- Realizar ofertas comerciales
- Negociar y cerrar acuerdos
- Gestionar los pedidos
- Facturar y controlar los cobros
- Gestionar reclamaciones/litigios

MARKETING / COMUNICACIÓN

- Realizar estudios de mercado
- Definir un mix de marketing
- Elaborar y ejecutar planes de marketing y communication
- Crear herramientas de apoyo a la venta
- Negociar colaboraciones
- Organizar ferias y eventos
- Liderar relaciones con la prensa
- Gestionar las redes sociales

EXPERIENCIA

Desde Sept 2025 - **KOMALINGUA** - | on line |

Profesora de FLE

Impartiendo clases individuales **on-line** a adultos en empresas. Niveles B2 y C1. **Conversación y francés de negocios.**

Desde Sept. 2024 - **LACUNZA** | on line |

Profesora de FLE

- **Adultos** del mundo empresarial (directivos, comerciales, ingenieros y administrativos). Clases individuales o en grupo pequeño. Especialidad : **conversación y francés de negocios.** Niveles desde A2 hasta C1.
- **Adolescentes.** Clases individuales. Nivel A1.
- **Seniors**, en grupo pequeño. Niveles B1 y B2.
- Preparación **DELF**

2018-2024 - **MCC Graphics** | Renteria |

Asesora comercial

Desarrollo de las ventas a través de acciones de seguimiento y fidelización de una cartera de clientes. Realización de ofertas comerciales, negociación y venta, seguimiento de pedidos. Facturación y aseguramiento de los cobros.

2017-2018 - **URKO FORMACION** (6 meses) | S. Sebastian |

Profesora de FLE

Impartiendo clases de FLE a **desempleados.** Nivel A2. Clases intensivas de 5 horas diarias en grupo y en **presencial.**

2015-2017 - **ELDUAIEN** | S. Sebastian |

Profesora de FLE

Impartiendo clases a **adultos** del mundo empresarial (directivos, ingenieros, abogados). Niveles desde A1 hasta B2 **Clases presenciales en grupo.**

PERSONALIDAD

- Abierta
- Adaptable
- Autónoma
- Organizada
- Rigurosa
- Capacidad de escucha
- Trabajo en equipo
- Creativa
- Pedagoga

AREAS DE INTERÉS

- Práctica de actividades de montaña desde hace 20 años: trekking, esquí y telemark.
- Pasión por la gastronomía: comidas y vinos del mundo.
- Interés por las culturas extranjeras : numerosos viajes por diferentes continentes.

2011-2014 - **IVSO - SECTION MADIRAN** | Madiran |

Communication Manager - Presupuesto = 450K€

Misión de reposicionamiento de la DO Madiran con una nueva campaña de comunicación masiva. Logro: involucrar el 90% de las 45 empresas de la DO en una acción de promoción colectiva.

2007-2010 - **PERNOD RICARD WINEMAKERS** | S.Sebastian|

Senior Brand Manager - Presupuesto = 300K€

Misión de **reposicionamiento de una marca** ultra-premium con recursos financieros y humanos limitados. Logros: numerosos premios en la prensa especializada y reseñas en revistas lifestyle.

2004-2007 - **VIGNERONS CATALANS** | Perpignan |

Brand Manager - Presupuesto = 750K€

Misión de **lanzamiento de una marca nueva** para seducir a la juventud, las mujeres y los no iniciados en el vino con importantes recursos financieros y humanos. Logros: llamar la atención de los profesionales del sector.

2002-2003 - **VIGNOBLES BRUMONT** | Madiran |

Comercial

Misión de comercialización de una gama de vinos en el canal de venta directa a través de ferias y eventos promocionales en la bodega. Logro: crecimiento anual de las ventas en un 10%.

FORMACION

1997- 2001 | **Montpellier Business School**

Licenciatura en Administración de Empresas

1998 -1999: Erasmus en la Universidad Deusto - S.Sebastián

2000 - 2001: Master International Wine Business

1995 - 1997

Lycée Théophile Gauthier | Tarbes

Clases preparatorias HEC

IDIOMAS

Francés

Lengua materna

Español

Nivel C1

Inglés

Nivel B1